



Počítání velikosti podniku

TLP:CLEAR

11. února 2026

Verze 1.3

Obsah

1	Co se dozvím v tomto dokumentu?	3
2	Definice podniku	3
3	Kritéria pro počítání velikosti podniku.....	4
4	Provázanost osob v podniku	5
4.1	Majetková provázanost osob v podniku	5
4.2	Personální provázanost osob v podniku.....	7
5	Výjimky při počítání velikosti podniku.....	8
6	Oddělení technických aktiv	8
7	Podmínky využití informací.....	10

1 Co se dozvím v tomto dokumentu?

Co je to podnik? Jaká kritéria musím zohlednit při počítání jeho velikosti? Jaká zvláštní pravidla při počítání upravuje zákon č. 264/2025 Sb., o kybernetické bezpečnosti?

Odpovědi na tyto otázky nabízí následující materiál Národního úřadu pro kybernetickou a informační bezpečnost. Čtenář tohoto materiálu se v následujících kapitolách dozví, jak postupovat při plnění povinností podle nového zákona o kybernetické bezpečnosti a jeho vyhlášek.

Tento materiál vysvětluje počítání velikosti podniku, jak je upraveno doporučením Evropské komise 2003/361/ES ze dne 6. května 2003 o definici mikropodniků a malých a středních podniků¹ a podrobněji vysvětleno příručkami Evropské komise² a Ministerstva průmyslu a obchodu.³

Pokud máte jakékoliv další otázky, podívejte se na www.portal.nukib.gov.cz nebo nám napište na regulace@nukib.gov.cz.

2 Definice podniku

Podnikem se rozumí **subjekt vykonávající hospodářskou činnost, a to bez ohledu na jeho právní formu**. Podnikem tedy může být jedna konkrétní společnost s ručením omezením nebo dokonce fyzická osoba, stejně jako skupina více majetkově či personálně provázaných společností. Vykonávají-li hospodářskou činnost, za podniky lze považovat církve a náboženské společnosti, obecně prospěšné společnosti či společenství vlastníků jednotek. Splňuje-li výše uvedené podmínky, za jeden podnik lze považovat i celý holding společností.

Fyzické i právnické osoby zapojené do **franšíz** lze považovat za jeden podnik teprve v případě, že jsou vzájemně majetkově či personálně provázány. Pokud tedy hovoříme o franšíze jako o obchodním modelu, kde jednotlivé společnosti či fyzické osoby sdílejí pouze obchodní značku a know-how, o podnik se velmi pravděpodobně jednat nebude.

Co se týče podmínky **hospodářské činnosti**, za tuto se považuje činnost spočívající v nabízení výrobků nebo služeb na trhu za úplatu nebo finanční zájem. Za hospodářské činnosti se tedy nebudou považovat dotace, subvence či dary nebo například činnosti, pro které neexistuje trh.

¹ V českém znění vyhlášeno sdělením Ministerstva průmyslu a obchodu č. 7/2023 Sb., o vyhlášení českého znění doporučení Komise 2003/361/ES ze dne 6. května 2003 o definici mikropodniků a malých a středních podniků, viz <https://www.e-sbirka.cz/sb/2023/7/0000-00-00>.

² Viz <https://ec.europa.eu/docsroom/documents/42921/attachments/1/translations/cs/renditions/pdf>.

³ Viz <https://mpo.gov.cz/assets/cz/podnikani/dotace-a-podpora-podnikani/oppik-2014-2020/spolecne-prilohy-dotacnich-programu-op-pik/2021/1/Prirucka-k-pouziti-definice-MSP.pdf>.

3 Kritéria pro počítání velikosti podniku

Jednotlivá kritéria a jednotlivé kategorie velikosti podniku jsou uvedeny v grafickém schématu níže:

Výsledek ↓	Počet zaměstnanců	Roční obrat	nebo	Bilanční suma roční rozvahy
Velký podnik	≥ 250	> 50 mil. EUR		> 43 mil. EUR
Střední podnik	< 250	≤ 50 mil. EUR		≤ 43 mil. EUR
Malý podnik	< 50	≤ 10 mil. EUR		≤ 10 mil. EUR
Mikropodnik	< 10	≤ 2 mil. EUR		≤ 2 mil. EUR

Počet zaměstnanců je vyjádřen v ročních pracovních jednotkách (dále jen jako „RPJ“). Za jednu RPJ se počítá osoba, která byla v daném podniku nebo jeho jménem zaměstnána na plný pracovní úvazek po celý sledovaný rok. Práce lidí, kteří nepracovali celý rok, měli jakýkoliv částečný úvazek nebo byli sezónní pracovníci, se počítá jen jako zlomek jedné RPJ. Do RPJ se nezapočítávají živnostníci vykonávající pro konkrétní podnik činnost např. na základě smlouvy o dílo či smlouvy o poskytování služeb či zaměstnanci dodavatele podniku.

Roční obrat se určuje výpočtem příjmů, které podnik během daného roku získal z prodeje výrobků a poskytování služeb v rámci běžných činností podniku.

Bilanční suma roční rozvahy se vztahuje k hodnotě hlavních aktiv společnosti.

Pro přepočítání se použije **kurz české měny k euru** vyhlášený Českou národní bankou pro poslední den předcházející posuzovanému kalendářnímu roku nebo období.⁴

⁴ Viz <https://www.cnb.cz/cs/financni-trhy/devizovy-trh/kurzy-devizoveho-trhu/kurzy-devizoveho-trhu/>.

V rámci celého podniku se vždy sečte počet RPJ, roční obrat a bilanční suma roční rozvahy. Výsledná kategorie velikosti podniku se určí takto:

1. Na základě finančních kritérií (roční obrat a bilanční suma roční rozvahy) se provizorně určí kategorie velikosti podniku podle **nižšího** z finančních kritérií.
2. Provizorní kategorie velikosti podniku podle finančních kritérií se porovná s kategorií velikosti podniku, která odpovídá počtu RPJ.
3. Konečná kategorie velikosti podniků bude určena jako **vyšší** kategorie ve srovnání počtu RPJ a finančních kritérií.

Příklad 1: Podnik má 300 RPJ, roční obrat 1 mil. EUR a bilanční sumu roční rozvahy 40 mil. EUR. V prvním kroku se porovnají roční obrat (odpovídá kategorii mikropodniku) a bilanční suma roční rozvahy (odpovídá kategorii středního podniku) a provizorně se určí velikostní kategorie mikropodniku. Počet RPJ odpovídá kategorii velkého podniku, konečná kategorie proto vzejde z porovnání finančních kritérií (provizorní kategorie mikropodniku) a počtu RPJ (velký podnik) a po uplatnění principu „vyšší bere“ se konečná kategorie velikosti určí jako velký podnik.

Pokud jde o změny v určení velikostní kategorie v čase, relevantní jsou vždy **dvě účetní období po sobě**.

Příklad 2: Podnik v roce 1 určil svoji velikostní kategorii jako mikropodnik. V letech 2 a 3 splnil podmínky pro určení jako malý podnik a po roce 3 se tak považuje za malý podnik.

Příklad 3: Podnik v roce 1 určil svoji velikostní kategorii jako mikropodnik. V roce 2 splnil podmínky pro určení jako malý podnik, v roce 3 splnil podmínky pro určení jako mikropodnik. Zůstává tak mikropodnikem, protože podmínky pro určení jako malý podnik nesplnil ve dvou účetních obdobích po sobě.

4 Provázanost osob v podniku

Jak vyplývá z kapitoly 2, podnik může být tvořen jednou i více fyzickými či právními osobami. Jednotlivé fyzické i právní osoby mohou být v rámci podniku provázány buď majetkem, nebo personálně. Způsob počítání si ukážeme na konkrétních příkladech, pro zjednodušení pouze s použitím kritéria RPJ.

4.1 Majetková provázanost osob v podniku

Majetkové provázání při počítání velikosti podniku zohledňujeme následujícím způsobem:

1. Pokud konkrétní společnost vlastní v jiné společnosti méně než 25 % základního kapitálu či hlasovacích práv v jiné společnosti, jsou na sobě tyto společnosti **nezávislé** a jejich velikost se žádným způsobem nesčítá.

Příklad 4: Společnost A, která má 50 RPJ, vlastní 10 % základního kapitálu ve společnosti B, která má 100 RPJ. Tyto společnosti jsou nezávislé, společnost A se proto považuje za samostatný podnik A s 50 RPJ a společnost B se považuje za samostatný podnik B se 100 RPJ.

2. Pokud konkrétní společnost vlastní v jiné společnosti alespoň 25 %, nejvíce však 50 % základního kapitálu či hlasovacích práv, tyto společnosti se považují za **partnerské** a velikost podniku se spočítá právě ve výši konkrétního podílu.

Příklad 5: Posuzovaná společnost A má 50 RPJ a vlastní 30 % základního kapitálu ve společnosti B, která má 100 RPJ. Tyto společnosti jsou partnerské a považují se společně za jeden podnik o 80 RPJ (50 RPJ společnosti A + 30 %, tj. 30 RPJ společnosti B).

3. Vlastní-li konkrétní společnost v jiné společnosti více jak 50 % základního kapitálu či hlasovacích práv, tyto společnosti se považují za **propojené** a jejich velikost se počítá zcela.

Příklad 6: Společnost A, která má 50 RPJ, vlastní 60 % základního kapitálu ve společnosti B, která má 100 RPJ. Tyto společnosti jsou propojené a považují se společně za jeden podnik o 150 RPJ (50 RPJ společnosti A + 100 %, tj. 100 RPJ společnosti B).

Platí, že počítání velikosti podniku se neomezuje pouze na vazbu mezi dvěma společnostmi a pokrývá i složitější případy. U těchto složitějších případů uvádíme pro přehlednost také grafická schémata a rovnice výpočtu.

Příklad 7: Posuzovaná společnost A má 50 RPJ a vlastní 100 % základního kapitálu ve společnosti B, která má 100 RPJ. Společnost B vlastní 100 % základního kapitálu ve společnosti C, která má 30 RPJ. Společnost C vlastní 100 % základního kapitálu ve společnosti D, která má 40 RPJ. Všechny tyto společnosti jsou propojené a považují se společně za podnik o 220 RPJ (50 RPJ společnosti A + 100 %, tj. 100 RPJ společnosti B + 100 %, tj. 30 RPJ společnosti C + 100 %, tj. 40 RPJ společnosti D).

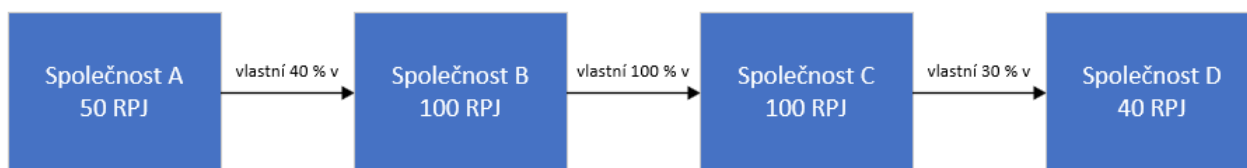


$$X = A + B + C + D = 50 + 100 + 30 + 40 = 220$$

V praxi se lze setkat s tím, že se v rámci jednoho podniku objeví více typů majetkových vazeb mezi společnostmi. V takovém případě se „řetězec počítání“ přerušuje v situaci, když se v něm objeví dvě partnerské společnosti.

Příklad 8: Posuzovaná je společnost A, která má 50 RPJ, vlastní 40 % základního kapitálu ve společnosti B, která má 100 RPJ. Společnost B vlastní 100 % základního kapitálu ve společnosti C, která má 100 RPJ. Společnost C vlastní 30 % základního kapitálu ve společnosti D, která má 40 RPJ. Společnosti A, B a C se považují společně za jeden podnik o 130 RPJ (100 RPJ společnosti B + 100 %, tj. 100 RPJ

společnosti C, následně 40 % z 200 RPJ společností B a C, tj. 80 RPJ + 50 RPJ společnosti A). Společnost D je druhým partnerským podnikem v řetězci a její velikost se nepřičítá.



$$X = A + 0,4 \times (B + C) = 50 + 0,4 \times 200 = 50 + 80 = 130$$

4.2 Personální provázanost osob v podniku

Personální provázání při počítání velikosti podniku zohledňujeme tak, že pokud společnosti působí na typově stejném nebo obdobném trhu a zároveň mají společného jednatele či vlastníka více jak 50 % základního kapitálu nebo hlasovacích práv, považují se tyto společnosti za **propojené** a jejich velikost se počítá kompletně.

Dle uživatelské příručky jsou „Sousedními trhy, nebo úzce propojenými sousedními trhy, trhy tehdy, pokud se výrobky nebo služby vzájemně doplňují, nebo pokud náleží do stejného sortimentu výrobků, který zpravidla nakupuje stejná skupina zákazníků za účelem stejného konečného užití. V úvahu je nutno vzít rovněž vertikální vztahy v hodnotovém řetězci. Relevantním trhem se rozumí trh, který zahrnuje „všechny výrobky a/nebo služby, které jsou spotřebitelem s ohledem na jejich vlastnosti, ceny a zamýšlené použití považovány za zaměnitelné nebo zastupitelné“. Určitou úlohu mohou hrát i aspekty na straně nabídky a výsledek hodnocení závisí na povaze zkoumaného prvku hospodářské soutěže. Každý případ je proto nutné posoudit podle jeho podstaty a v konkrétním kontextu“⁵.

Hlubší kontext pro posouzení propojení přes fyzické osoby přináší také příručka MPO, podle které propojenosti nasvědčuje například vzájemné využívání služeb či nákup produktů spřízněných podniků, udržování vzájemných obchodních vztahů nebo využívání společných informačních technologií⁶.

Příklad 9: Jan Novák je 100 % vlastníkem základního kapitálu ve společnosti A s 50 RPJ a 60 % vlastníkem základního kapitálu ve společnosti B se 100 RPJ. Společnost A i společnost B se zaměřují na výrobu uzenin. Obě tyto společnosti se proto považují za jeden podnik se 150 RPJ (50 RPJ společnosti A + 100 %, tj. 100 RPJ společnosti B).

⁵ Viz <https://ec.europa.eu/docsroom/documents/42921/attachments/1/translations/cs/renditions/pdf>, str. 37.

⁶ Dále viz <https://mpo.gov.cz/assets/cz/podnikani/dotace-a-podpora-podnikani/oppik-2014-2020/spolecne-prilohy-dotacnich-programu-op-pik/2021/1/Prirucka-k-pouziti-definice-MSP.pdf>, str. 9.

5 Výjimky při počítání velikosti podniku

Jak jsme uvedli výše, základní pravidla pro počítání velikosti podniku jsou upravena v doporučení Evropské komise 2003/361/ES ze dne 6. května 2003 o definici mikropodniků a malých a středních podniků. V § 7 zákona o kybernetické bezpečnosti jsou však uvedeny některé **výjimky** z těchto pravidel.

Díky **první výjimce** může být podnik považován za malý nebo střední, i když je alespoň 25 % jeho základního kapitálu nebo hlasovacích práv ovládáno jedním či více veřejnými subjekty. Standardně (dle doporučení Evropské komise 2003/361/ES) by partnerský či propojený podnik provázaný s veřejným subjektem nemohl být považován za mikropodnik, malý nebo střední podnik.

Podle **druhé výjimky** se za podnik nepovažují organizační složky státu, územní samosprávné celky a Česká národní banka. Organizace spadající do této množiny tedy nejsou považovány za podniky a není u nich třeba řešit velikost podniku. Přesto se mohou stát poskytovateli regulované služby, standardně v odvětví Veřejná správa, ale také pro některé další regulované služby podle přílohy vyhlášky č. 408/2025 Sb., o regulovaných službách.

Třetí výjimka je formulována tak, že se za partnerský nebo propojený podnik se nepovažují osoby, jejichž technická aktiva jsou **zcela oddělena** od technických aktiv, která používá posuzovaná osoba při poskytování regulované služby. Tato výjimka je podrobněji vysvětlena v následující kapitole.

Čtvrtá výjimka říká, že pro určování velikosti poskytovatele regulované služby v odvětví Výzkum a vývoj, který není podnikem, se pravidla pro určování velikosti podniku podle doporučení 2003/361/ES použijí obdobně. Určování velikosti podniku u subjektů spadajících do tohoto odvětví by tedy mělo být co nejbližší obecnému postupu podle doporučení Komise 2003/361/ES. Velikost se neurčuje u výzkumných infrastruktur, které představují soubor technického zázemí či znalostní báze, ale výzkum či vývoj samostatně neprovádí a nemají právní subjektivitu.

Nad rámec výjimek obsažených přímo v zákoně vyplývá z [rozhodnutí Soudního dvora EU ve spojených věcech C-264/01, C-306/01, C-354/01 a C-355/01 ze dne 16. března 2004](#), že zdravotní pojišťovna rovněž není podnikem, protože zajišťování veřejného zdravotního pojištění není považováno za hospodářskou činnost. Zdravotní pojišťovny by podnikem byly, pokud by nad rámec zdravotního pojištění poskytovaly i jiná komerční pojištění, a to ne prostřednictvím k tomu zřízené soukromoprávní společnosti.

6 Oddělení technických aktiv

Třetí výše uvedená výjimka spočívá, v tom, že se za partnerský nebo propojený podnik nepovažují podniky, jejichž technická aktiva jsou **zcela oddělena** od technických aktiv, která používá posuzovaný podnik při poskytování regulované služby.

Výjimka se uplatní v případech, kdy se technická aktiva (hardwarová i softwarová) ve stanoveném rozsahu poskytovatele regulované služby neprotínají a jsou zcela oddělená od technických aktiv partnerského nebo propojeného podniku. V takovém případě se při přičítání velikosti s potenciálním partnerským nebo propojeným podnikem dané podniky nepovažují za propojené či partnerské.

Tato výjimka se typicky může uplatnit v situaci investování do start-upů, kde kromě majetkového vstupu do společnosti nemusí nedocházet k provázání informačních systémů nebo sdílení hardwaru napříč holdingem.

Pro přehled uvádíme další příklady situací, na které se výjimka může uplatnit, a na které se naopak pravděpodobně neuplatní.

Situace, které nepředstavují překážku uplatnění výjimky:

- Posuzovaný podnik a jeho partnerské či propojené podniky mají vlastní smlouvy s poskytovateli služeb a vlastní oddělenou správu služeb.
- Posuzovaný podnik a jeho partnerské či propojené podniky si vzájemně zařizují či zprostředkovávají licence, aniž by docházelo k jejich společné správě či k jinému ovlivnění jejich bezpečnosti informací.
- Posuzovaný podnik a jeho partnerské či propojené podniky využívají internetové připojení od totožného dodavatele, který není jejich partnerským či propojeným podnikem.
- Posuzovaný podnik a jeho partnerské či propojené podniky využívají technická aktiva (hardware nebo software) od totožného výrobce.

Situace, které představují překážku uplatnění výjimky:

- Posuzovaný podnik a jeho partnerské či propojené podniky si spravují technická aktiva, vzdáleně k nim přistupují nebo mohou jiným způsobem ovlivnit bezpečnost informací.
- Posuzovaný podnik a jeho partnerské či propojené podniky vzájemně sdílejí licence potřebné k fungování technických aktiv.

7 Podmínky využití informací

Využití poskytnutých informací probíhá v souladu s metodikou [Traffic Light Protocol](#). Informace je označena příznakem, jenž určí podmínky použití informace. Jsou stanoveny následující příznaky s uvedením charakteru informace a podmínkami jejich použití:

Barva

Podmínky použití

TLP:RED

Informace nemůže být poskytnuta jiné osobě než té, které byla informace určena, nebudou-li výslovně stanoveny další osoby, kterým lze takovou informaci poskytnout. V případě, že příjemce považuje za důležité informaci poskytnout dalším subjektům, lze tak učinit pouze se souhlasem původce informace.

TLP:AMBER+STRICT

Informace může být sdílena pouze v rámci organizace příjemce, a to pouze osobám, které splňují need-to-know a jejichž informování je důležité pro vyřešení problému či hrozby uvedené v informaci.

TLP:AMBER

Informace může být sdílena v rámci organizace příjemce a jejím partnerům, a to pouze osobám, které splňují need-to-know a jejichž informování je důležité pro vyřešení problému či hrozby uvedené v informaci.

TLP:GREEN

Informace může být sdílena v rámci organizace příjemce a případně také s dalšími partnerskými subjekty příjemce, avšak nikoli skrze veřejně dostupné kanály; příjemce musí při předání zajistit důvěrnost komunikace.

TLP:CLEAR

Informace může být dále poskytována a šířena bez omezení. Případné omezení na základě práva duševního vlastnictví původce a/nebo příjemce či třetích stran nejsou tímto ustanovením dotčena.

Verze dokumentu			
datum	verze	změněno	popis změny
17. října 2025	1.0	OREG	Vytvoření dokumentu
27. listopadu 2025	1.1	OREG	Specifikace počítání RPJ
5. ledna 2026	1.2	OREG	Specifikace přepočtu měny
11. února 2026	1.3	OREG	Rozšířena kapitola 4.2 a doplněna kapitola 5 o výjimku pro zdravotní pojišťovny